



Curriculum Vitae Europass

Informazioni personali

Nome Cognome **Giovanni Gori**
Indirizzo Via Luni 14a , Loc. Casone , Marina di Massa , 54100 , Massa – Ms – Italia
Telefono 0585 244870
Cellulare 347 3420466
Fax 0585 244870
E-mail info@dr giovannigori.it
Cittadinanza Italiana
Data di nascita 29 Ottobre 1972
Società di appartenenza **DGG-Agency & Consulting by Dr. Giovanni Gori / Seles div. Di Everap Spa**

Categoria Senior

Esperienza Professionale

Consulente di Management Certificato / Certified Management Consultant (qualifica internazionale rilasciata dall'ICMCI/CMC-Global) e **Temporary Export Manager** da più di dieci anni, dopo un passato, anch' esso decennale, come sales & marketing manager di multinazionali e medie aziende. **Mentor di Start-up / Innovation manager / Compliance Manager**

Esperienze maturate nei seguenti principali settori : Industria meccanica e metalmeccanica con produzione di massa e su commessa; Idraulica & Hvac; Trattamento Acque & Piscine; Fitness, Sauna & Idrotermosanitario; Medicale, Pharma & Camere Bianche, Food & Beverage; Wine & Oil; Packaging, Packaging Machines & Converting, Ho.Re.Ca. & Macchine da Ghiaccio; Automotive; Arredamento & Contracts; Oil&Gas & Engineering; Nautica

Un percorso professionale focalizzato in via principale nel settore commerciale nell'internazionalizzazione di Multinazionali e PMI a cui si sono aggiunte con l'esperienza consulenziale competenze di direzione aziendale, strategia, marketing e web-marketing, logistica, controllo di gestione, gestione della supply chain, della production lean e della sales lean nonché le capacità di training di agenti e forza di vendita e come tutor di allievi di Master post laurea e Mentor di Start-up.

In ambito commerciale, le esperienze accumulate, anche in settori merceologici molto diversi tra loro, hanno permesso di arricchire le competenze di vendita a cui si aggiungono conoscenze del marketing e web marketing , necessarie ad un ottimo posizionamento del prodotto in mercati stranieri. In questi anni di attività commerciale ha maturato una forte esperienza nella creazione di reti di distributori e di agenti sia mono che plurimandatari in Italia e all'Estero, mediante lo scouting e l'analisi di mercato ha sviluppato inoltre ampie competenze circa i canali di distribuzione maggiormente indicati per ottenere un vantaggio competitivo del progetto. Esperienze commerciali maturate in tutti i paesi esteri e con particolare riferimento all'area Europa, Medio Oriente, Africa ed Estremo Oriente.

Date	Dal 2006 ad oggi
Nome e indirizzo del datore di lavoro	DGG-Agency & Consulting by Dr. Giovanni Gori – Lucca / Seles divisione di Everap Spa – Oriago di Mira – Venezia
Principali mansioni e responsabilità rilevanti ai fini del progetto	<p>Svolge attività di consulenza per varie aziende con obiettivi legati all'internazionalizzazione di PMI e allo sviluppo delle imprese sul mercato estero, sia come collaboratore di società di consulenza che in materia autonoma. Tra i principali servizi di consulenza offerta vi sono: attività di benchmarking sulle fonti concorrenziali, definizione della strategia commerciale, individuazione di partner strategici e ricerca di potenziali clienti, selezione dei rivenditori strategici, elaborazione di business plan, collaborazione nella definizione delle politiche di prezzo, lancio del prodotto nel mercato di riferimento, start-up della rete commerciale, formazione affiancamento agli agenti della fase di vendita, attività di affiancamento e supporto della direzione o del personale di vendita aziendale in fiere e trasferte, elaborazione a cura del piano di comunicazione e marketing ed elaborazione e cura della attività social network delle aziende.</p>
	<p>Elenco dei principali clienti:</p>
	<ul style="list-style-type: none"> • Dal 12/2020 a 04/2021 – Free. - Dielectrick Srl - E – Corner colonnine Elettriche - Pisa • Dal 12/2019 al 05/2021 Seles – Galato Srl – Lavorazioni Meccaniche – Padova • Dal 12/20 ad oggi Seles – Novarex Spa – Etichette Adesive – Venezia • Dal 12/2019 ad oggi Seles – Inipress Spa – Stampaggio Materie Plastiche – Padova • Dal 09/2019 al 04/2020 Seles – Greggio Spa – Argenteria – Padova • Dal 03/2019 al 09/2019 Seles – Mantovani Srl – Profili in legno - Mantova • Dal 12/2018 ad oggi Seles – Silvestri Srl – Macchine Impastatrici – Padova • Dal 09/2018 al 09/2019 Seles – Nuova Simat – Macchine ad induzione – Livorno • Dal 09/2018 al 02/2019 Seles – TA.BA Srl – Lavorazioni meccaniche – Modena • Dal 02/2018 al 04/2019 Free. – Pascal Srl – Cosmetica - Firenze • Dal 02/2018 al 01/2019 Seles – Ondulit – Coperture in alluminio – Roma • Dal 04/2017 ad 09/2018 Seles - INOX-Style Srl – Doccie per la Nautica – Lucca • Dal 11/2016 al 04/2017 – Free. - MB Srl – Automotive Ricambi ed accessori –Bologna • Dal 12/2016 ad 12/2017 Seles - MamalceCream Srl – Gelati alla Frutta – Verona • Dal 12/2016 ad 12/2017 Seles - Azzini Spa – Serbatoi Inox – Cremona • Dal 09/2016 ad 09/2017 Seles - Bar System Europe Srl – Macchine da Caffè – Padova • Dal 03/2016 ad 03/2018 Seles - Umbrapompe Srl - Pompe Idrauliche – Perugia • Dal 01/2016 al 10/2016 Seles – Site Spa – EPC ; Power & Engineering – Ferrara • Dal 12/2015 al 07/2016 Seles - Rotas Srl – Etichette - Treviso • Dal 07/2015 al 01/2017 Seles - VEMA – Elettrodomestici canale Horeca - Venezia • Dal 03/2015 al 08/2016 Seles - Galvani Srl - Camere bianche - Verona • Dal 03/2015 al 08/2016 Seles – Viewtech - Macc. Controllo ottico foodpack – Reg.Emilia • Dal 02/2015 ad 07/2016 Seles – Ram Elettronica – Macchine per taglio spugna – Modena • Dal 11/2014 al 06/2015 Seles - Ittiesport srl - Settore ittico e Molluschi - Venezia • Dal 10/2014 al 02/2015 Seles - LCS srl – Ca' dell'Ora – Salumificio - Cremona • Dal 05/2014 al 12/2014 Seles – Albertazzi spa - Imballaggi flessibili - Reggio Emilia • Dal 05/2014 al 12/2017 Free. - Iceengineering srl - Macchine per il ghiaccio a scaglie - Lucca • Dal 06/2013 al 12/2017 Free. - Tarpac - Alto artigianato del mobile – Lucca • Dal 06/2013 al 07/2015 Free. - Azzurra Fitness – Attrezzature sportive - Prato • Dal 01/2013 al 12/2013 Free. - Ann3c – Moda & Fashion - Massa

- Dal 09/2012 al 10/2013 Free. - International Cargo - Forwarding agent - Roma
- Dal 12/2011 al 09/2012 Free. - Matec Srl – Trattamento Acque e Fanghi – Massa
- Dal 10/2010 al 12/2011 Free. - Valvenginering Srl – Valvole Farmaceutiche – Lucca
- Dal 06/2008 al 12/2013 Free. - Euroconsulting – Export Vino ed Olio – Toscana/Puglia
- Dal 01/2008 al 11/2010 Free. - Steelpumps Srl – Pompe Idrauliche – Pisa
- Dal 01/2008 al 11/2010 Free. - New-Co Srl – Trattamento acque – Pisa
- Dal 01/2008 al 09/2008 Free. - Baratta Srl – Cucine per navi - Lucca

Date	Dal 2007 al 2008
Nome e indirizzo del datore di lavoro	Asadental Spa-Bozzano Lucca
Tipo di azienda o settore	Azienda multinazionale tascabile che progetta, produce e commercializza prodotti di strumentazione dentale
Tipo di impiego	Export Manager
Principali mansioni e responsabilità	Ha svolto le seguenti attività nell'ottica di sviluppo commerciale nell'area Medio Orientale, Estremo Oriente ed Africa : ricerca di mercato, monitoraggio ed analisi della concorrenza, elaborazione del piano commerciale, definizione delle politiche di prezzo, individuazione dei rivenditori, startup della rete commerciale, partecipazione a fiere di settore, creazione di partnership commerciali, affiancamento, formazione della rete vendita, attività di benchmarking concorrenza, rifacimento cataloghi e sito internet e il lancio di linea nuovi prodotti.
Date	Da 09/2005 a 12/2007
Nome e indirizzo del datore di lavoro	Imballcenter srl Diecimo, Lucca
Tipo di azienda o settore	Azienda che sviluppa prodotti per l'imballaggio flessibile e gestisce problematiche relative al packaging
Tipo di impiego	(2005/6) Sale Manager & Assistente di direzione / (2006/2007) Consulente di Direzione Aziendale/TEM
Principali mansioni e responsabilità	È stato responsabile del reperimento di nuovi segmenti di mercato per l'area Italia e per il Nord Europa ed ha svolto attività di: collaborazione nella definizione e stesura del budget, responsabilità nel raggiungimento degli obiettivi di fatturato, gestione della struttura commerciale, affiancamento e supporto agli agenti, monitoraggio della concorrenza, ricerca nuovi clienti, fidelizzazione dei clienti acquisiti.
Date	Da 09/2004 a 09/2005
Nome e indirizzo del datore di lavoro	ABV Valves srl, via Coselli, Lucca (Oggi ABV-VELAM)
Tipo di azienda o settore	Azienda che produce valvole ed attuatori per impianti OLII/Idrocarburi e Gas
Tipo di impiego	Impiegato commerciale estero- Back office
Principali mansioni e responsabilità	Le attività svolte riguardano: gestione degli ordini, l'organizzazione di fiere settore, il monitoraggio dei dati di vendita e l'elaborazione reportistica.
Date	Da 06/2001 a 09/2004
Nome e indirizzo del datore di lavoro	Grundfos Pompe Italia srl, via Truccazzano, Milano
Tipo di azienda o settore	Azienda multinazionale leader assoluta mondiale nella produzione di pompe idrauliche
Tipo di impiego	Key account manager (2003-2004) / Marketing & product Manager (2001-2003)
Principali mansioni e responsabilità	<u>Key account manager</u> : le attività svolte per le municipalizzate di Toscana e Umbria sono: responsabilità nel raggiungimento di obiettivi di volume e fatturato, responsabile del raggiungimento del budget di vendita assegnato, attuazione delle politiche commerciali in accordo con le linee guida aziendali, gestione dei rapporti con i grandi clienti, responsabile del presidio dell'immagine aziendale a livello di canale, gestione della rete vendita assegnata.

	<p>Marketing & product Manager: le attività svolte per le 8 filiali nazionali del Sud Europa e del Medio Oriente sono state: formulazione di proposte strategiche mediante pianificazione e coordinamento delle attività commerciali e di marketing al fine di raggiungere gli obiettivi competitivi ed economici, collaborazione alla definizione delle principali scelte commerciali e di marketing dell'azienda, formulazione di proposte sulla politica di prezzo, di promozione e di canale, gestione delle leve del marketing, analisi ed interpretazione dei dati di mercato, responsabile di garantire gli obiettivi di market share e profittabilità, gestione customizzata per i prodotti delle aree Sud Europa e Medio Oriente, gestione del marketing strategico e della comunicazione ed il supporto nello sviluppo dei prodotti e customizzazione Sud est Europa.</p> <p>Date Da 08/1999 a 06/2001</p> <p>Nome e indirizzo del datore di lavoro Nocchi pompe spa Uliveto, Pisa (Oggi PENTAIR)</p> <p>Tipo di azienda o settore Azienda che progetta e realizza elettropompe idrauliche, gruppi di pressione e antincendio, elettropompe per sistemi di riscaldamento e di climatizzazione</p> <p>Tipo di impiego Export Area Manager EMEA</p> <p>Principali mansioni e responsabilità Ha gestito le aree commerciali in Medio Oriente, Estremo Oriente ed Africa, con attività di mercato, partecipazione a fiere di settore, collaborazione nella definizione delle strategie commerciali, analisi della concorrenza, sviluppo della rete commerciale estera, gestione sia del canale distributori che del canale agenti, responsabilità di raggiungimento degli obiettivi di budget, analisi di fatturato e sviluppo Key customers.</p>
<p>Istruzione e formazione</p>	<p>Date 2015 - 2021</p> <p>Nome e tipo di istituto di istruzione o formazione APCO (Associazione Italiana Consulenti di Management – Formazione permanente) FEDERPROFESSIONAL (Associazione Italiana delle alte profesisonalità indipendenti)</p> <ul style="list-style-type: none"> - Corso di Compliance Manager - Corso per Mentor Pratictioner di Start-up - Corso pratico di Wordpress - Gli intangibili & bilancio integrato - Change Management - Professione Management Consultant - Elementi di Internazionalizzazione - Elementi di Controllo di Gestione - Strategia - Segnali deboli di Mercato - Competitività e Sostenibilità - Consulente 4.0 - Internazionalizzazione corso avanzato - Mentor pratitioner di Start-up
<p>Date</p> <p>Nome e tipo di istituto di istruzione o formazione</p>	<p>2013 - 2014</p> <p>Wall Street English, Perfezionamento Avanzato della lingua Inglese</p>
<p>Date</p> <p>Nome e tipo di istituto di istruzione o formazione</p>	<p>2004 –2010</p> <p>CCIA Lucca, Promofirenze, Comune di Lucca , etc</p> <ul style="list-style-type: none"> - Corso di Grafica Flash CS4 - Marketing & Comunicazione

- **Business Strategy**
- **Internet per Vendere**
- **Strategia di vendita per export manager nel settore agroalimentare**
- **Corso di Management**

Date	2003
Nome e tipo di istituto di istruzione o formazione	Grundfos PDJA TTT- Train The Trainer, corso post laurea
Date	2002
Nome e tipo di istituto di istruzione o formazione	Grundfos PDJA CBC – Customer Base Communication , corso post laurea
Date	2001
Nome e tipo di istituto di istruzione o formazione	Grundfos PDJA TCP – Training Course on Products, corso post laurea
Date	1999
Nome e tipo di istituto di istruzione o formazione	Ceseca – Lucca - Export Manager, corso post laurea
Date	1991-1999
Nome e tipo di istituto di istruzione o formazione	Università di Pisa
Qualifica conseguita	Laurea in Scienze Politiche

Capacità e competenze personali

CONOSCENZE INFORMATICHE

- Conoscenza avanzata del pacchetto Microsoft Office (Access, Excel, Powerpoint, Word) in ambiente Windows, MAC e Open Source / LINUX .
- Conoscenza avanzata dei programmi gestionali: Sap, AS400, CRM su base opensource o altra (Dinamic, Pipedrive) ;
- Conoscenza avanzata ed utilizzo di linguaggi di programmazione per la costruzione di siti Internet da Flash a Wordpress. Analisi dei Siti Web (dal Seo alla comunicazione).

PRIMA LINGUA **ITALIANO**

ALTRE LINGUE

	INGLESE	FRANCESE
• Capacità di lettura	OTTIMA	DISTINTA
• Capacità di scrittura	OTTIMA	DISTINTA
• Capacità di espressione orale	OTTIMA	DISTINTA

	SPAGNOLO	TEDESCO
• Capacità di lettura	BUONA	BASE
• Capacità di scrittura	BUONA	BASE
• Capacità di espressione orale	BUONA	BASE

Si autorizza al trattamento dei dati personali ai sensi della vigente normativa sulla Privacy GDPR e della D.Lgs. 196/2003 e ss.mm.ii. Dichiarazione sostitutiva di certificazione art 46 e 47 del DPR 445/2000. Consapevole che le dichiarazioni false comportano le applicazioni delle sanzioni penali previste dall'art 75 e 76 del DPR 445/2000 , dichiaro che le informazioni nel Cv sono veritiere

Data – 26/05/21

In Fede - Giovanni Gori

