Curriculum Vitae Europass

Informazioni personali

Cognome Nome | Alberico Tremigliozzi

Indirizzo via A. Protti, 10 – 40139 8 Bologna

Telefono 328-6774949

E-mail a.tremigliozzi@gmail.com

Cittadinanza Italiana

Data di nascita | 27/09/1975

Sesso M

Esperienze Professionali

Date | luglio 2013 – data odierna

Lavoro o posizione ricoperti

Founder & CEO

Principali attività e responsabilità

- Implementazione piattaforma di gestione delle call4 ideas, call4 startup e call for contributor per ACEA e evoluzione del modello di open innovation dell'azienda
- Implementazione piattaforma di open innovation e sviluppo di APP di selezione e voting delle idee per il Board of Directors presso A2A
- Sviluppo del modello di idea generation e management presso il Gruppo Hera e implementazione della piattaforma a supporto dell'idea generation dei dipendenti
- Sviluppo di nuove modalità di engagement degli stakeholder utilizzando principi di digital transformation presso primaria azienda del settore utilities
- Progettazione e gestione di workshop con 200 quadri e dirigenti di primaria azienda delle Telecomunicazioni per la diffusione del modello di stakeholder engagement
- Evoluzione del modello di engagement e Gestione delle attività di coinvolgimento degli stakeholder e integrazione dell'analisi di materialità presso azienda leader del settore Telecomunicazioni
- Implementazione piattaforma RE2N a supporto del modello CSV presso primaria multinazionale energy
- Definizione di un modello di valutazione degli impatti delle iniziative di sostenibilità per ridefinire i modelli di business delle aziende in chiave sostenibilità con modelli predittivi dei risultati basati su analytics e big data presso azienda leader del settore delle telecomunicazioni
- Implementazione APP RE2N a supporto del modello di valutazione dello Shared Value per primaria azienda settore telco
- Progettazione di piattaforma raccolta di dati e l'analisi di dati di progetti di sostenibilità e di mappatura e pesatura degli stakeholder per AESS Modena e sviluppo della relativa APP
- Progettazione del Master in "CSR & Ethical Management" e docenze
- · Benchmark indicatori di sostenibilità per azienda del Settore Idrico
- Sviluppo analisi di materialità e bilancio di sostenibilità per azienda del kids fashion
- Sviluppo analisi di materialità e bilancio di sostenibilità per azienda del settore spirits
- · Benchmark kpi di sostenibilità settore automotive
- Supporto ad attività di assessment e benchmark per adozione ISO26000 in diversi settori (agroalimentare, trasporti, servizio idrico, ecc..)

Nome datore di lavoro / Committente

RE2N srl

Tipo di attività o settore

Consulting e software development

Capacità e competenze tecniche acquisite

Ideazione della piattaforma, definizione del modello di business, sviluppo dell'offerta commerciale e business planning. Conduzione attiva e realizzazione dei progetti

Date

maggio 2017 - dicembre 2017

Lavoro o posizione ricoperti

Bu Energy - Manager

Principali attività e responsabilità

- Piano di ottimizzazione investimenti presso media azienda utilities del nord-est
- Revisione organizzativa Unità di Customer Experience Management presso primaria multiutilities nazionale
- Modello organizzativo post-merger fra due aziende farmaceutiche;

Nome datore di lavoro / Committente

BAIN – sede di Milano

Tipo di attività o settore

Consulting

Capacità e competenze tecniche acquisite

Mi sono occupato di Impostazione, pianificazione, gestione e realizzazione di diversi progetti presso multi utilities leader di settore in Italia e dello sviluppo delle attività di consulting sui temi di corporate social responsibility. In particolare

Date

novembre 2014 - maggio 2017

Lavoro o posizione ricoperti

ENERGY & UTILITIES - Manager

Principali attività e responsabilità

Mi sono occupato di Impostazione, pianificazione, gestione e realizzazione di diversi progetti presso multi utilities leader di settore in Italia e dello sviluppo delle attività di consulting. In particolare:

- Implementazione modello e piattaforma di open innovation presso Gruppo Hera;
- Modello competenze e Knowledge unit dipendenti presso gruppo Hera
- Modello valutazione impatti ESG presso operatore settore ferroviario;
- · Riorganizzazione funzione AFC presso IREN
- Due Diligence per merger fra due multiutilities del nord Italia;
- Analisi Processi e organizzazione reti di distribuzione (Idrico e Energia) AcegasApsAmga
- Implementazione Canone Rai in bolletta (analisi processi e modello operativo e organizzativo) presso Gruppo Hera
- Modello Reportistica Direzione Energia presso InRete distribuzione
- · Ottimizzazione make or buy propedeutico alle gare gas per InRete distribuzione
- Analisi impatti organizzativi e sviluppo del piano di Change Management a seguito dell'implementazione dell'Unbundling presso Gruppo Hera.
- Rivisitazione del modello di business secondo logiche di sostenibilità e sviluppo del CSV Model per primaria banca nazionale.

Nome datore di lavoro / Committente

BIP - BUSINESS INTEGRATION PARTNER, sede di Bologna

Tipo di attività o settore

Consulting

Capacità e competenze tecniche acquisite

Con altre due persone ho avuto la responsabilità di creare e lanciare la sede di Bologna dell'azienda. In meno di due anni l'ufficio è passato da 3 a 17 risorse con un fatturato generato di ca. 1 milione di euro. Responsabilità diretta di 7 risorse.

Date

luglio 2008 - novembre 2014

Lavoro o posizione ricoperti

UTILITIES & SERVIZI - Manager (da luglio 2011) Project Leader (luglio 2008 - luglio 2011)

Principali attività e responsabilità

Impostazione, pianificazione, gestione e realizzazione di diversi progetti presso multi utilities leader di settore in Italia. In particolare:

- Modello di Work Force Management BU Idrico Gruppo Hera
- Implementazione modello CŠV Enel Green Power
- · Piano industriale Dolomiti Energia
- Sviluppo del modello commerciale della rete di punti vendita Enel
- Implementazione modello di BSC di Gruppo Iren
- Riposizionamento strategico e business development model Golder Associates (multinazionale di Engineering Ambientale ed Energetica);
- Sviluppo del piano di comunicazione online Tiemme (società di trasporto pubblico locale della toscana del sud)
- Supporto alla riorganizzazione della funzione marketing HeraComm
- Definizione degli scenari di integrazione post acquisizione di una società di vendita Gas Marche Multiservizi:
- Modello di valorizzazione delle iniziative di sostenibilità ambientale Gruppo Hera;
- Definizione dei contratti di servizio e logiche intercompany Gruppo Hera;
- Impostazione e realizzazione dell'Enterprise Process Model Gruppo Hera;
- Ridefinizione del modello di autorizzazione alla spesa e di controllo degli investimenti Gruppo Hera;
- Definizione del modello di gestione degli indicatori aziendali Gruppo Hera;
- Supporto alla realizzazione degli Adeguamenti Normativi Gruppo Hera;

Pagina 2/4 - Curriculum vitae di Cognome/i Nome/i

Nome datore di lavoro / Committente

Tipo di attività o settore

Capacità e competenze tecniche acquisite SCS CONSULTING, sede di Bologna

Consulting

Responsabile di un Project Leader, tre Senior Consultant e due Analyst (pianificazione del lavoro, training on the job e piani di crescita e formazione).

Partecipazione alle attività interne di lead generation e prospecting attraverso analisi di mercato, definizione della struttura d'offerta e incontri con i manager dei clienti e dei potenziali clienti. Sviluppo dei contenuti di analisi e conduzione di progetti complessi.

Date

aprile 2002 - giugno 2008

Lavoro o posizione ricoperti Principali attività e responsabilità

Da Analista a Project Manager

- · Progetto di reimpostazione della struttura di pricing e degli assortimenti propedeutica alla revisione del sistema di controllo di gestione commerciale presso Coop Tirreno
- · Project Manager in un progetto internazionale volto alla introduzione di metodologie innovative di shopping trip - Coop Estense.
- Business Process Re-engineering, SCM e revisione organizzativa presso Salmoiraghi&Viganò;
- Impostazione della Struttura e dei Modelli di Controllo di Gestione AgostiniCedis.
- Impostazione del Corporate Business Plan per azienda del settore FoodService (Quartiglia).
- Definizione della strategia di integrazione fra vari "canali" (Sogegross)
- · Revisione della Supply Chain e ridefinizione del Network Logistico e Change management degli accordi di partnership (Lombardini);
- · Analisi per l'implementazione di nuovo software ERP con particolare focus sulle problematiche di integrazione commerciale-logistica (varie aziende).

Nome datore di lavoro / Committente WINCOR NIXDORF RETAIL CONSULTING

Tipo di attività o settore

Capacità e competenze tecniche acquisite

Analisi processi e organizzazione, sviluppo modelli logistici e commerciali, analisi funzionale per 'implementazione di porgetti software, project management, gestione delle risorse

Date

Gennaio 2006 - giugno 2011

Lavoro o posizione ricoperti

Blogger a contratto

Consulting

Principali attività e responsabilità

 Creatore, curatore e redattore del blog professionale di informazione dedicato alle aziende del settore retail, http://theretailer.blogosfere.it

Nome datore di lavoro / Committente

BLOGOSFERE SRL

Tipo di attività o settore

Editoria

Capacità e competenze tecniche acquisite

Redazione articoli, produzione contenuti editoriali, webmarketing

Accreditamento presso albi o elenchi dei manager qualificati Iniziare con le informazioni più recenti ed elencare separatamente ciascun iscrizione.

Ente/Organizzazione

Indirizzo

via, numero civico, città, provincia, stato

Numero / Riferimento iscrizione Capacità e competenze tecniche acquisite

Istruzione e formazione

1994-2001

Titolo della qualifica rilasciata

Laurea in Economia e Commercio - Punteggio: 110/110 e lode.

Pagina 3/4 - Curriculum vitae di Cognome/i Nome/i Principali tematiche/competenze professionali acquisite

Tesi sperimentale in Ec. e Gest. delle Imprese, "Nascita ed evoluzione di un nuovo intermediario commerciale: il metamediary. Il caso Finmatica."; Relatore: A. Capasso.

Nome e tipo d'organizzazione erogatrice dell'istruzione e formazione

Università degli Studi del Sannio - Benevento

1990-1994

Titolo della qualifica rilasciata

Diploma di Ragioneria - Punteggio: 60/60

Principali tematiche/competenze professionali acquisite

Nome e tipo d'organizzazione erogatrice dell'istruzione e formazione

Istituto Tecnico Commerciale "G. Alberti" di Benevento

Altra(e) lingua(e) Autovalutazione Livello europeo (*)

> Lingua Lingua

Comprensione				Parlato				Scritto	
Ascolto		Lettura		Interazione orale		Produzione orale			
Inglese	C1	Inglese	C1	Inglese	B2	Inglese	B2	Inglese	B2
Francese	A2	Francese	A2	Francese	A2	Francese	A1	Francese	A1

(*) Quadro comune europeo di riferimento per le lingue

Capacità e competenze tecniche

"Advanced Marketing Course 2000" - Volterra, novembre 2000

Corso di marketing avanzato, riservato alle prime 10 squadre classificate alla XII edizione del Premio Philip Morris per il Marketing.

Ulteriori informazioni

- Borsa di studio, IRI Management-ETI, "Premio di laurea in management e new technology" (edizione 2002).
- Diversi corsi di formazione aziendali sui seguenti temi: time management, gestione dei conflitti e negoziazione, leadership, gestione e valutazione dei collaboratori.
- "Premio Philip Morris per il Marketing 2000" 9° classificato (900 studenti italiani in gara).

Le informazioni contenute nel curriculum sono rilasciate ai sensi degli articoli 46/47 del D.P.R. 445/2000.

Autorizzo il trattamento dei miei dati personali ai sensi del Regolamento Europeo (G.D.P.R. 2016/680).

Firma

Alheico Druighozzi